

Ersten Fragen bei Company 4 You & Me:

- 1) Wie lange gibt es schon Ihr Unternehmen?
- 2) Sind Sie im B2B oder B2C Bereich tätig?
- 3) Wer ist Ihre Zielgruppe und in welchem Gebiet ist Ihre Zielgruppe tätig?
- 4) Wie gewinnen Sie derzeit Neukunden? Welche Form der Kaltakquise betreiben Sie derzeit?
- 5) Benötigen Sie derzeit neue Mitarbeiter? Wenn ja, wie gewinnen Sie derzeit Neukunden?
- 6) Gewinnen Sie mit Ihrer Website Neukunden?
- 7) Haben Sie Erklärvideos im Einsatz?
- 8) Haben Sie Kundenrückmeldungsvideos im Einsatz?
- 9) Welche Social-Media-Kanäle haben Sie im Einsatz? Gewinnen Sie aktuell mit Ihren Social-Media-Kanälen Neukunden?
- 10) Auf welchen Kanälen betreiben Sie bereits Online-Marketing? Sind Sie mit den Online-Marketing-Kanälen Google Ads, YouTube-Ads, Facebook Ads und LinkedIn Ads aktiv? Haben Sie eine Retargeting-Kampagne mittels dieser Kanäle laufen. (Sollte jeder Kunde laufen haben, sprich jeder Website-Besucher sollte mit Werbung verfolgt werden.)
- 11) Mit welcher Software machen Sie Ihre Buchhaltung?
- 12) Wer beantwortet derzeit Ihre E-Mails?
- 13) Haben Sie für den Verkauf ein Verkaufsskript?
- 14) Schicken Sie mir bitte eine Angebots-E-Mails, die Sie bereits an Kunden verschickt haben
- 15) Welche Werbeträger haben Sie im Online-Marketing im Einsatz? (Fotos, Grafiken, Videos, Animationen)
- 16) Betreiben Sie SEO?
- 17) Welche Automatisierungstools haben Sie im Einsatz?
- 18) Haben Sie ein E-Learning für Ihre Kunden und Mitarbeiter im Einsatz?
- 19) Haben Sie ein CRM-System im Einsatz?